



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



Приложение И

**КРИТЕРИИ И МЕТОДОЛОГИЯ ЗА ОЦЕНКА НА ПРОЕКТНИ
ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

ПО

**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ” 2014-2020**

**Процедура за подбор на проекти
BG16RFOP002-1.005 „Разработване на продуктови и производствени
иновации“**

Приоритетна ос 1 „Технологично развитие и иновации“

Инвестиционен приоритет 1.1 „Технологично развитие и иновации ”

I. Критерии за техническа и финансова оценка

Критерии	Макс. брой точки	Източник на проверка
I. Иновативност и пазарна приложимост на разработваната иновация	37	
1. Новост на разработваната иновация	20	<i>Приложение 3 и 31 „Сравнителен анализ на разработваната иновация“ към Условиата за кандидатстване на български и английски език Формуляр за кандидатстване: т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“, поле „Вид на иновацията и съответствие с приоритетните направления на определените в Иновационната стратегия за интелигентна специализация тематични област“</i>
Разработваната иновация представлява новост на световния/европейския пазар и превъзхожда алтернативните решения, описани в Приложение 3.	20	
Разработваната иновация представлява новост на националния пазар и превъзхожда алтернативните решения, описани в Приложение 3.	10	
Разработваната иновация представлява новост за кандидата, като съществуват алтернативни решения, които са описани в Приложение 3, но те не превъзхождат разработваната иновация.	5	
Към момента на подаване на проектното предложение съществуват много на брой алтернативни и по-ефективни продукти/процеси на предлаганата за разработване иновация.	0	
В случай че проектното предложение получи 0 точки по критерий „Новост на разработваната иновация“, то се отхвърля!		
2. Пазарна приложимост и жизнеспособност на разработваната иновация	12	<i>Формуляр за кандидатстване: т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“, поле „Пазарна приложимост и жизнеспособност на иновацията“</i>
2.1. Анализ на пазарната ниша, в рамките на която ще се реализира разработваната по проекта иновация: - Пазарната ниша, в рамките на която ще се реализира	3	

<p>разработваната иновация е идентифицирана и описана;</p> <ul style="list-style-type: none"> - Представена е информация за потенциала за развитие на съответната пазарна ниша; - Описана е динамиката на навлизане на иновативни продукти в съответната пазарна ниша и други ключови пазарни характеристики. 		
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания.</i>	1	
<i>Критерият не е изпълнен.</i>	0	
<p>2.2. Анализ на възможните рискове и пречки пред пазарната реализация на разработваната по проекта иновация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Идентифицирани са възможните рискове, които могат да възникнат при пазарната реализация на разработваната иновация, - Идентифицирани са основни конкуренти на съответния пазар, - Описани са специфичната нормативна уредба или политика в областта на разработваната иновация, която може да повлияе пазарната реализация. 	3	
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания.</i>	1	
<i>Критерият не е изпълнен.</i>	0	
<p>2.3. Анализ на потенциалните клиенти и стратегия за пазарна реализация на разработваната по проекта иновация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Представен е анализ на потенциалните клиенти и - Представена е стратегия за пазарна реализация на разработваната иновация, които доказват икономическата приложимост на иновацията. 	3	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания</i>	1,5	

<i>Критерият не е изпълнен.</i>	0	
2.4. Пазарни предимства и слабости на разработваната иновация: - Представен е реалистичен анализ на конкурентните предимства (уникални характеристики, спестяване на производствени разходи и др.п.) и - Съответно слабостите на разработваната иновация.	3	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания</i>	1,5	
<i>Критерият не е изпълнен.</i>	0	
3. Партньорство¹	5	<i>Формуляр за кандидатстване, т.3 „Данни за партньори“, т.11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“, поле „Ефективност на партньорството“ Договор (вкл. документ за финално плащане), удостоверяващ съвместно участие на кандидата с научна организация по т.11.1, II. От Условиата за кандидатстване</i>
3.1 Ефективност на партньорството: - Проектът ще се осъществява чрез ефективно партньорство с ясно дефинирани отговорности на кандидата и партньора/партньорите. - Компетенциите и опитът на партньора/партньорите отговарят на целта на проекта и ще спомогнат за постигането на висока добавена стойност.	3	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания.</i>	1,5	
<i>Критерият не е изпълнен</i>	0	
3.2 Кандидатът притежава опит в изпълнение на НИРД проекти в партньорство с научна организация по т.11.1, II. От Условиата за	2	

¹ По критерия точки могат да получат единствено проектни предложения, които се реализират чрез партньорство с един или повече партньори.

кандидатстване в периода на последните 5 години преди датата на обявяване на процедурата ² .		
<i>Критерият не е изпълнен</i>	0	
II. Иновативен капацитет и финансова стабилност на кандидата преди изпълнение на проекта (исторически данни от периода 2014-2016 г.)	37	
1. Опит на кандидата в реализацията на иновативни продукти (стока или услуга) или внедряването на иновативни процеси (съгласно Справката за иновационна дейност на предприятието през периода 2014-2016 г.)	5	<p><i>Справка за иновационна дейност на предприятието през периода 2014-2016:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <i>В случай че целта на проекта е разработване на иновативен продукт (стока) – раздел Б1, т.1;</i> <i>В случай че целта на проекта е разработване на иновативен продукт (услуга) – раздел Б1, т.2;</i> <i>В случай че целта на проекта е разработване на иновативен процес – раздел В1, т.1.</i> <p><i>Формуляр за кандидатстване: т.1 „Основни данни“, поле „Цел/и на проектното предложени“</i></p>
<p>Кандидатът е реализирал успешно на пазара през последните 3 години иновативен продукт (стока или услуга) или е внедрил иновативен процес:</p> <ul style="list-style-type: none"> <i>В случай че целта на проекта е разработване на иновативен продукт (стока), кандидатът следва да е реализирал успешно на пазара през последните 3 години иновативен продукт (стока).</i> <i>В случай че целта на проекта е разработване на иновативен продукт (услуга), кандидатът следва да е реализирал успешно на пазара през последните 3 години иновативен продукт (услуга).</i> <i>В случай че целта на проекта е разработване на</i> 	5	

² Дата на обявяване на процедурата: 28.06.2017 г.

<p>иновативен процес, кандидатът следва да е реализирал успешно на пазара през последните 3 години иновативен процес.</p>		
<p>Проектът НЕ отговаря на нито едно от гореописаните изисквания.</p>	<p>0</p>	
<p>2. Научно-изследователска и развойна дейност (НИРД) на предприятията за 2014, 2015 и 2016 г.:</p>	<p>6</p>	<p>Наети лица Еквивалент на пълно работно време (ЕПРВ), които се занимават с НИРД: Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2014 г. –ред „Персонал - общо (колона 1 - общо)“ (код 301) от Раздел IV. Персонал, зает с НИРД, по области на науката на Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2014 г. Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2015 г. –ред „Персонал - общо (колона 1 - общо)“ (код 301) от Раздел IV. Персонал, зает с НИРД, по области на науката на Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2015 г. Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2016 г. –ред „Персонал - общо (колона 1 - общо)“ (код 301) от Раздел IV. Персонал, зает с НИРД, по области на науката на Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2016 г. Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД - средноаритметична стойност на наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД за 2014 г., 2015 г. и 2016 г. Процент на наетите лица на ЕПРВ, които се занимават с НИРД: Персонал 2014 г. – ред „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време)“ (код 1000) плюс ред „Наети лица по договор за управление и контрол (без тези, включени в кодове 1000, 1500 и 1600)“ (код 1400) плюс ред „Работещи собственици (без тези, включени в код 1000 и код 1400)“ (код 1600) от Отчет за заетите лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд за 2014 г.. Персонал 2015 г. – ред „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време)“ (код 1000) плюс ред „Наети лица по договор за управление и контрол (без тези, включени в кодове 1000, 1500 и 1600)“ (код 1400) плюс ред „Работещи собственици (без тези, включени в код 1000 и код 1400)“</p>

(код 1600) от Отчет за заетите лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд за 2014 г..

Персонал 2016 г. – ред „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време)“ (код 1000) **плюс** ред „Наети лица по договор за управление и контрол (без тези, включени в кодове 1000, 1500 и 1600)“ (код 1400) **плюс** ред „Работещи собственици (без тези, включени в код 1000 и код 1400)“ (код 1600) от Отчет за заетите лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд за 2016 г.

Средно списъчен брой на персонала – средноаритметична стойност на персонала за 2014 г., 2015 г. и 2016 г.

Процент на наетите лица на ЕПРВ, които се занимават с НИРД = $\frac{[(\text{Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2014 г. делено на Персонал 2014 г.}) \text{ плюс } (\text{Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2015 г. делено на Персонал 2015 г.}) \text{ плюс } (\text{Наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД 2016 г. делено на Персонал 2016 г.})]}{\text{делено на 3}} \text{ умножено по 100.}$

Процент от оборота, който се инвестира в НИРД:

Оборот, който се инвестира в НИРД за 2014 г. - ред „А. Разходи за НИРД - общо (колона 1 - общо)“ (код 100) от Раздел I. Разходи за НИРД по области на науката от Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2014 г.

Оборот, който се инвестира в НИРД за 2015 г. - ред „А. Разходи за НИРД - общо (колона 1 - общо)“ (код 100) от Раздел I. Разходи за НИРД по области на науката от Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2015 г.

Оборот, който се инвестира в НИРД за 2016 г. - ред „А. Разходи за НИРД - общо (колона 1 - общо)“ (код 100) от Раздел I. Разходи за НИРД по области на науката от Справка за научноизследователска и развойна дейност за 2016 г.

Процент от оборота, който се инвестира в НИРД = $\frac{[(\text{Оборот, който се инвестира в НИРД за 2014 г. делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2014}) \text{ плюс } (\text{Оборот, който се инвестира в НИРД за 2015 г. делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2015}) \text{ плюс } (\text{Оборот, който се инвестира в НИРД за 2016 г. делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2016})]}{\text{делено на 3}} \text{ умножено по 100.}$

		<i>на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2015 г.) плюс (Оборот, който се инвестира в НИРД за 2016 г. делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2016 г.)] делено на 3] умножено по 100.</i>
<p>Предприятие със средно списъчен брой на персонала по-малък от 10 човека, в което:</p> <ul style="list-style-type: none"> Има поне 1 (≥ 1.00) наето лице Еквивалент на пълно работно време (ЕПРВ), които се занимават с НИРД или Поне 5% ($\geq 5.00\%$) от оборота се инвестира в НИРД. 	6	
<p>Предприятие със средно списъчен брой на персонала от по-голям или равен на 10 и по-малък от 50 човека, в което:</p> <ul style="list-style-type: none"> Има поне 3 (≥ 3.00) наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД или Поне 10% ($\geq 10.00\%$) от наетите лица на ЕПРВ се занимават с НИРД, или Поне 5% ($\geq 5.00\%$) от оборота се инвестира в НИРД. 	6	
<p>Предприятие със средно списъчен брой на персонала по-голям или равен на 50 (≥ 50.00) и по-малък от 250 човека, в което:</p> <ul style="list-style-type: none"> Има поне 10 (≥ 10.00) наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД или Поне 7% ($\geq 7.00\%$) от наетите лица на ЕПРВ се занимават с НИРД, или Поне 5% ($\geq 5.00\%$) от оборота се инвестира в НИРД. 	6	
<p>Предприятие със средно списъчен брой на персонала по-голям или равен на 250 човека, в което:</p> <ul style="list-style-type: none"> Има поне 15 (≥ 15.00) наети лица ЕПРВ, които се занимават с НИРД или Поне 5% ($\geq 5.00\%$) от наетите лица на ЕПРВ се занимават с НИРД, или Поне 5% ($\geq 5.00\%$) от оборота се инвестира в НИРД. 	6	
<p>Предприятието кандидат не попада в нито една от изброените категории.</p>	0	

<p>3. Права по индустриална собственост, по отношение на които кандидата, управителя и/или съдружниците му е/са първоначален заявител/изобретател³⁴</p>	<p>6</p>	<p>Документи, доказващи наличието на права по индустриална собственост, по отношение на които кандидата, управителя и/или съдружниците му е/са първоначален заявител – издаден патент за изобретение или издадено свидетелство за регистрация на полезен модел, придружен от:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Проучване за правен статус, издадено от Патентно ведомство на Република България, от което са видни валидността на документа, както и първоначалният заявител на издаден патент за изобретение или първоначалният заявител на свидетелство за полезен модел (съгласно код (71) от Международно признати кодове за означаване на библиографски данни – ИНИД кодове на патенти). Проучване за правен статус, издадено от Патентно ведомство на Република България или извлечение от Информационен регистър на Патентно ведомство на Република България, от което са видни валидността на документа, както и изобретателят (съгласно код (72) от Международно признати кодове за означаване на библиографски данни – ИНИД кодове на патенти). или • Аналогичен документ, издаден от еквивалентна организация в съответната държава, задължително придружен от превод на български език, от който да са видни валидността на документа, както и първоначалният заявител на издаден патент за изобретение или първоначалният заявител на свидетелство за полезен модел (съгласно код (71) от Международно признати кодове за означаване на библиографски данни – ИНИД кодове на патенти).
---	-----------------	--

³ В случай че по време на оценката се установи, че са подадени повече от едно проектни предложения, в които е налице един и същ първоначален заявител и/или изобретател, посочен в т.11 от Формуляра за кандидатстване във връзка с критерий П.3. „Права по индустриална собственост, по отношение на които кандидата, управителя и/или съдружниците му е/са първоначален заявител и/или изобретател“, точки по критерий П.3 ще бъдат присъдени единствено на проектното предложение, подадено първо в ИСУН 2020.

⁴ Управителят/съдружниците следва да са вписани в Търговския регистър към датата на обявяване на процедурата (28.06.2017 г.)

		<p><i>Аналогичен документ, издаден от еквивалентна организация в съответната държава или извлечение от аналогичен регистър на еквивалентна организация в съответната държава, от който са видни валидността на документа, както и изобретателят (съгласно код (72) от Международно признати кодове за означаване на библиографски данни – ИНИД кодове на патенти).</i></p> <p><i>Формуляр за кандидатстване т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“, поле „Права по интелектуална собственост“</i></p> <p><i>Търговски регистър</i></p>
Предприятието кандидат, управителят и/или съдружниците му е/са първоначален заявител/и или изобретател/и най-малко на един валиден патент за изобретение.	6	
Предприятието кандидат, управителят и/или съдружниците му е/са първоначален заявител/и или изобретател/и най-малко на едно валидно свидетелство за регистрация на полезен модел и не са първоначален заявител/и или изобретател/и патент за изобретение.	3	
Предприятието кандидат, управителят и/или съдружниците му не е/са първоначален заявител/и на патент или свидетелство за регистрация на полезен модел.	0	
4. Претеглен марж на печалбата (2014, 2015 и 2016 г.)	4	<p><i>[Отчет за приходите и разходите за 2014 г., 2015 г. и 2016 г, ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) плюс ред „Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство“ (код 15200) минус ред „Намаление на запасите от продукция и незавършено производство“ (код 10100) минус ред „Разходи за суровини, материали и външни услуги“ (код 10200) минус ред „Разходи за персонал“ (код 10300)] делено на [ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) плюс ред „Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство“ (код 15200)].</i></p> <p><i>Коефициентът се изчислява в проценти.</i></p> <p><i>Претегленият коефициент на марж на печалба за трите финансови години (2014, 2015 и 2016 г.) се изчислява като претеглен сбор от</i></p>

		коэффициентите за всяка една от трите години поотделно, взети със следната относителна тежест по години: 2014 г. - 20%, 2015 г. – 30% и 2016 г. – 50%. Обобщение на финансовите данни на предприятието-кандидат за 2014, 2015 и 2016 г. (Приложение Е)
Претегленият марж на печалбата е > 40%	4	
Претегленият марж на печалбата е > 34% и ≤ 40%	3,5	
Претегленият марж на печалбата е > 28% и ≤ 34%	3	
Претегленият марж на печалбата е > 22% и ≤ 28%	2,5	
Претегленият марж на печалбата е > 16% и ≤ 22%	2	
Претегленият марж на печалбата е > 10% и ≤ 16%	1,5	
Претегленият марж на печалбата е > 4% и ≤ 10%	1	
Претегленият марж на печалбата е ≤ 4%	0	
5. Претеглена брутна добавена стойност (2014, 2015 и 2016 г.)	4	[Отчет за приходите и разходите за 2014 г., 2015 г. и 2016 г, ред „Разходи за персонала“, (код 10300) плюс ред „Разходи за амортизация и обезценка“ (код 10400) плюс ред „Печалба“ (код 14400) от разходната част на ОПР ⁵] делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР. Коефициентът се изчислява в проценти. Претегленият коефициент на брутна добавена стойност за трите финансови години (2014, 2015 и 2016 г.) се изчислява като претеглен сбор от коефициентите за всяка една от трите години по отделно, взети със следната относителна тежест по години: 2014 г. - 20%, 2015 г. – 30% и 2016 г. – 50%. Обобщение на финансовите данни на предприятието-кандидат за 2014, 2015 и 2016 г. (Приложение Е)
Претеглената брутна добавена стойност е > 45%	4	
Претеглената брутна добавена стойност е > 39% и ≤ 45%	3,5	
Претеглената брутна добавена стойност е > 33% и ≤ 39%	3	
Претеглената брутна добавена стойност е > 27% и ≤ 33%	2,5	

⁵ При изчисляването на критерия се взема предвид нетният финансов резултат на предприятието – при отчитане на стойността на ред „Загуба“ (код 19200) от разходната част на ОПР.

Претеглената брутна добавена стойност $e > 21\%$ и $\leq 27\%$	2	
Претеглената брутна добавена стойност $e > 15\%$ и $\leq 21\%$	1,5	
Претеглената брутна добавена стойност $e > 9\%$ и $\leq 15\%$	1	
Претеглената брутна добавена стойност $e \leq 9\%$	0	
6. Претеглен коефициент на рентабилност на активите (2014, 2015 и 2016 г.)	4	<i>Отчет за приходите и разходите за 2014 г., 2015 г. и 2016 г., ред „Печалба“ (код 14400) на ОПР делено на ред „Сума на актива“ (код 04500) от актива на Счетоводния баланс за 2014 г., 2015 г. и 2016 г.) Коефициентът се изчислява в проценти. Претегленият коефициент за рентабилност на активите за трите финансови години (2014, 2015 и 2016 г.) се изчислява като претеглен сбор от коефициентите за всяка една от трите години по отделно, взети със следната относителна тежест по години: 2014 г. - 20%, 2015 г. – 30% и 2016 г. – 50%. Обобщение на финансовите данни на предприятието-кандидат за 2014, 2015 и 2016 г. (Приложение Е)</i>
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 21\%$	4	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 18\%$ и $\leq 21\%$	3,5	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 15\%$ и $\leq 18\%$	3	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 12\%$ и $\leq 15\%$	2,5	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 9\%$ и $\leq 12\%$	2	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 6\%$ и $\leq 9\%$	1,5	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e > 3\%$ и $\leq 6\%$	1	
Претегленият коефициент на рентабилност на активите $e \leq 3\%$	0	
7. Претеглен коефициент на приходите от износ (2014 г., 2015 г. и 2016 г.)	4	<i>Справка за приходите и разходите по видове и икономически дейности за 2014 г., 2015 г. и 2016 г. и Отчет за приходите и разходите за 2014 г., 2015 г. и 2016 г. (Справка за приходите и разходите по видове и икономически дейности за 2014 г., 2015 г. и 2016 г., ред „Левава равностойност на</i>

		<p>валутните приходи от износ“ (код 15700) делено на Раздел А, т. I “Приходи от оперативна дейност”, ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2014 г., 2015 г. и 2016 г.) умножено по 100.</p> <p>Коефициентът се изчислява в проценти.</p> <p>Претегленият коефициент на приходите от износ за 2014 г., 2015 г. и 2016 г. се изчислява като претеглен сбор от коефициентите за всяка една от трите години поотделно, взети със следната относителна тежест по години: 2014 г. -20%, 2015 г. – 30% и 2016 г. – 50%.</p> <p>Обобщение на финансовите данни на предприятието-кандидат за 2014, 2015 и 2016 г. (Приложение Е)</p>
Приходите от износ > 36%	4	
Приходите от износ > 24% ≤ 36%	3	
Приходите от износ > 10% ≤ 24%	2	
Приходите от износ > 0% ≤ 10%	1	
Без приходи от износ.	0	
8. Съпоставимост между претеглената стойност на ЕБИТДА за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата и стойността на общите допустими разходи по проекта	4	<p>ЕБИТДА = [Раздел А, т. I “Приходи от оперативна дейност”, ред „Общо за група I”, код(15000) от приходната част на ОПР за съответната финансова година минус (Раздел А, т. I “Разходи за оперативна дейност”, ред „Общо за група I”, код (10000) от разходната част на ОПР за съответната финансова година минус „Разходи за амортизация и обезценка на дълготрайни материални и нематериални активи”, код (10410) от разходната част на ОПР за съответната финансова година)].</p> <p>Претеглената стойност на ЕБИТДА за трите финансови години (2014, 2015 и 2016 г.) се изчислява като претеглен сбор от коефициентите за всяка една от трите години по отделно, взети със следната относителна тежест по години: 2013 г. - 20%, 2014 г. – 30% и 2015 г. – 50%.</p> <p>Обобщение на финансовите данни на предприятието-кандидат за 2014, 2015 и 2016 г. (Приложение Е)</p>
Претеглената стойност на ЕБИТДА за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата, умножена по 4, е по-голяма от стойността на общите допустими разходи по проекта (в хил.лв.)	4	
Претеглената стойност на ЕБИТДА за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата, умножена по 5, е по-голяма от стойността на общите	3	

допустими разходи по проекта (в хил. лв.)		
Претеглената стойност на EBITDA за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата, умножена по 6 е по-голяма от стойността на общите допустими разходи по проекта (в хил. лв.)	2	
Претеглената стойност на EBITDA за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата, умножена по 7, е по-голяма от стойността на общите допустими разходи по проекта (в хил. лв.)	1	
Претеглената стойност на EBITDA за 2014, 2015 и 2016 г. на кандидата, умножена по над 7, е по-голяма от стойността на общите допустими разходи по проекта (в хил. лв.)	0	
III. Приоритизиране на проекти	12	
1. Регионална специализация съгласно ИСИС	4	<i>Формуляр за кандидатстване: т. 1 „Основни данни“, ред „Местонахождение (място на изпълнение на проекта)“; т. 5 „Бюджет“; т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение, поле „Вид на иновацията и съответствие с приоритетните направления на определените в Иновационната стратегия за интелигентна специализация тематични област“</i>
Проектът попада в приоритетните тематични области на ИСИС за съответния район ⁶	4	
Проектът НЕ попада в приоритетните тематични области на ИСИС за съответния район	0	
2. Регионална приоритизация на проекти, изпълнявани на територията на СЗР	2	<i>Формуляр за кандидатстване, т. 1 „Основни данни“, ред „Местонахождение (място на изпълнение на проекта)“; т. 5 „Бюджет“. Търговски регистър</i>
Предприятието-кандидат е регистрирано (има седалище) на територията на СЗР ⁷ и всички заложи разходи в бюджета се	2	

⁶ За регион на изпълнение на проекта се приема регионът с най-голям дял на заложи разходи в бюджета. В случай че проектът се изпълнява в повече от една от тематичните области на ИСИС, основната тематична област на проекта ще бъде определена въз основа на становище от помощник-оценител.

реализират на територията на СЗР.		
Над 70% от заложените разходи в бюджета се реализират на територията на СЗР.	1	
Проектът не отговаря на нито едно от гореописаните изисквания.	0	
3. Надграждане на резултати по Рамковите програми на ЕС (вкл. ECSEL Joint Undertaking) и/или получен печат за качество (seal of excellence)	4	<i>Формуляр за кандидатстване т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“ Сключен договор по съответната Рамкова програма и документ за финално плащане по съответния проект. Копие на получения печат за качество и проектното предложение към него.</i>
Проектното предложение включва надграждане на резултати по Рамковите програми на ЕС (вкл. ECSEL Joint Undertaking) ⁸ или	4	
Проектното предложение, с което се кандидатства по настоящата процедура, е получило печат за качество (seal of excellence) по програма Хоризонт 2020 ⁹ .	2	
Проектът НЕ отговаря на нито едно от гореописаните изисквания	0	
4. Подкрепа за еко-иновации¹⁰	2	<i>Формуляр за кандидатстване т. 8 „Индикатори“, т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“</i>
Проектът включва дейности за разработване на еко-иновации.	2	
Проектът НЕ включва дейности за разработване на еко-иновации.	0	
IV. Реалистичност на разходите по проекта	4	
1. Реалистичност на разходите по проекта	4	<i>Формуляр за кандидатстване – т.1 „Основни данни“, т.5 „Бюджет“, т. 7 „План за изпълнение/Дейности по проекта“.</i>

⁷ Информацията относно регистрацията на предприятието-кандидат на територията на СЗР следва да е вписана в Търговския регистър не по-късно от 31.12.2016 г.

⁸ Пета рамкова програма, Шеста рамкова програма, Седма рамкова програма, Хоризонт 2020 (вкл. ECSEL Joint Undertaking), Competitiveness and Innovation Framework Programme (CIP).

⁹ Възможни са разлики в дейностите/разходите съобразно спецификите на допустимите дейности/разходи по настоящата процедура при запазване на първоначалната цел на проекта

¹⁰ Еко-иновациите се определят като всяка форма на иновация, в резултат на която е налице, или е насочена към значителен и видим напредък към целта за устойчиво развитие чрез намаляване на въздействието върху околната среда, повишаване на устойчивостта към натиска върху околната среда или постигане на по-ефективно и отговорно използване на природните ресурси.

		<p><i>Оферта и/или извлечение от каталог на производител/доставчик и/или проучване в интернет за всяка отделна инвестиция на кандидата/партньора в активи (ДМА и ДНА), с предложена цена от производителя/доставчика.</i></p> <p><i>Оферта и/или извлечение от каталог на производител/доставчик и/или проучване в интернет за всяко едно наемане от страна на кандидата на дълготрайни материални активи, с предложена продажна стойност от производителя/доставчика.</i></p>
<p>Всички разходи са ефективни, обосновани и допустими от гледна точка на постигане на основната цел на проекта и</p> <p>Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение съответстват изцяло на дейностите, предвидени за изпълнение, като за всички разходи за активи са представени оферта и/или извлечение от каталог на производител/ доставчик и/или проучване в интернет, и</p> <p>Всички разходи за активи, включени в бюджета на проектното предложение са съпоставими с пазарните цени за аналогични активи (където е приложимо) и</p> <p>Всички разходи са в съответствие с праговете, заложи в Условиата за кандидатстване (където е приложимо) и</p> <p>Всички бюджетни пера са коректно обособени и попълнени и в бюджета не са извършвани корекции.</p>	4	
<p>Всички разходи са ефективни, обосновани и допустими от гледна точка на постигане на основната цел на проекта и</p> <p>Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение съответстват изцяло на дейностите, предвидени за изпълнение, като за всички разходи за активи са представени оферта и/или извлечение от каталог на производител/ доставчик и/или проучване в интернет, и</p> <p>Всички разходи за активи, включени в бюджета на проектното предложение са съпоставими с пазарните цени за аналогични активи (където е приложимо) и</p> <p>Всички разходи са в съответствие с праговете, заложи в Условиата за кандидатстване (където е приложимо), но</p>	3	

Не всички бюджетни пера са коректно обособени и попълнени и в бюджета се налага извършване на корекции, свързани с коректното им обособяване и попълване.		
<p>Всички разходи са ефективни, обосновани и допустими от гледна точка на постигане на основната цел на проекта и</p> <p>Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение съответстват изцяло на дейностите, предвидени за изпълнение, като за всички разходи за активи са представени оферта и/или извлечение от каталог на производител/ доставчик и/или проучване в интернет, но</p> <p>Не всички разходи за активи, включени в бюджета на проектното предложение са съпоставими с пазарните цени за аналогични активи и/или не всички разходи са в съответствие с праговете, заложен в Условиата за кандидатстване (където е приложимо).</p>	2	
<p>Не всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение, са допустими и/или налице са разходи, които не съответстват на целите на проекта и/или налице са разходи, които не съответстват на дейностите, предвидени за изпълнение и/или налице са разходи за активи, за които кандидатът не е представил оферта и/или извлечение от каталог на производител/ доставчик и/или проучване в интернет, но в случай на извършване на промяна в бюджета основната цел на проекта е възможно да бъде постиганата.</p>	1	
<p>Не всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение, са допустими, като в случай на извършване на промяна в бюджета основната цел на проекта няма да бъде постиганата.</p> <p>/Оценка „0” се присъжда в случай, че в бюджета на проектното предложение са включени недопустими и/или неефективни, и/или дублиращи се и/или некоректно попълнени разходи, което не позволява постигането на основната цел на проекта дори и в случай на извършване на промяна в бюджета/.</p>	0	
В случай че проектното предложение получи „0” точки по критерий „Реалистичност на разходите по проекта”, то се отхвърля!		
Максимален брой точки:	90	

Проектните предложения, получили минимум 54 точки на етап „Техническа и финансова оценка”, се класират в низходящ ред съобразно получената оценка, като за финансиране се предлагат всички или част от проектите по реда на класирането до покриване на общия размер на общия бюджет по процедурата.

ВАЖНО: Оценката по критерии „Новост на разработваната иновация“ и „Партньорство“ (подкритерий 3.1 „Ефективност на партньорството“)от раздел I „Иновативност и пазарна приложимост на подкрепяната иновация“ и по критерий „Надграждане на резултати по Рамковите програми на ЕС (вкл. ECSEL Joint Undertaking) и/или получен печат за качество (seal of excellence)“ от раздел III „Приоритизиране на проекти“ ще бъде извършвана въз основа на становище от външни експерти (вкл. международни) . Становището ще се базира на информацията, предоставена от кандидатите в Приложение 3 и 31 (Сравнителен анализ на разработваната иновация, попълнен на български и английски език по образец) и Приложение Ч (Извлечение от Формуляра за кандидатстване на английски език).